



Décembre 2015 - Janvier 2016 - Numéro 54 - 10 €



**PORTRAIT P.20**

**Nicolas Sekkaki**

Président d'IBM France

Le souffle  
du renouveau



**ÉVÈNEMENT P.26**

**Solutions Conference 2015**  
Dell de bout en bout  
sur l'indirect

**ACTUALITÉS P.30**

- Satya Nadella à Paris, une visite riche d'enseignements
- Fujitsu veut incarner l'innovation
- Le programme Partenaires de Symantec est une affaire de spécialistes
- In réseau Veritas
- Quantum vise les marchés verticaux

**CŒUR DE MÉTIER P.104**

Computacenter veut  
renouer avec la spirale  
du succès

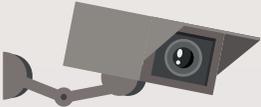
**ENTRETIEN P.50**



**Éric Sansonny,**  
General Manager d'Aruba

« *Inventivité,  
et autonomie  
en indirect* »



**DOSSIER SÉCURITÉ P.54** 

# LA FILIÈRE IT VOIT LA VIDÉOSURVEILLANCE D'UN BON ŒIL



Téléchargez notre **APPLICATION** gratuite

myagenda





# EUKLES TROUVE LES CLÉS DE LA DÉMATÉRIALISATION

L'éditeur a l'ambition de placer son offre de GED sur le podium français. Il mise ainsi sur le cloud et sur une approche globale des besoins des entreprises.

**Frédéric Sastrel, P.-D.G. d'Eukles, a toujours baigné dans l'univers du document.** Jeune commercial, il entame sa carrière chez Xerox en 1983 dans le sud-est de la France, passe ensuite à la distribution de copieurs Toshiba, rachète au passage les activités d'une quarantaine de bureaux, puis s'essaye à la vente de coupons pour la grande distribution avant de se recentrer sur l'IT en créant en 2000 Database-Bank, une structure spécialisée dans la protection des données informatiques. Cinq ans après, il rachète Eukles, petite entreprise spécialisée dans la conception d'applications à destination de mainframes. « *Je souhaite à l'époque seulement récupérer les développeurs en place pour les associer à d'autres activités, mais conserve tout de même cette société. Lorsque je suis confronté au besoin de classer mes documents électroniques et qu'il n'existe rien de satisfaisant sur le marché à mon goût, je décide de développer moi-même un produit... Eukles trouve alors une nouvelle raison d'être* », explique Frédéric Sastrel. Accessible dans le cloud, la première GED d'Eukles repose sur une simple architecture PHP et SQL. Mais elle se montre suffisamment efficace pour intéresser les professionnels avec lesquels travaille régulièrement Frédéric Sastrel, qui signe ses premiers contrats, puis négocie avec Toshiba un référencement de sa GED sur les MFP du fabricant. Ce partenariat est un tremplin pour le développement du petit



**« Les clients préfèrent travailler avec un partenaire capable de lui proposer plusieurs services dans la démat »**

Frédéric Sastrel, P.-D.G. d'Eukles

*Chacun des employés d'Eukles vit au moins une passion comme J. Morel (à dr.), triathlète à qui F. Sastrel donne l'opportunité de gérer son calendrier selon les compétitions.*



logiciel : les 100 K€ réalisés en 2010 par une équipe de quatre personnes sont loin, Eukles espère clore l'année avec un C. A. de 4,2 M€ grâce à ses 45 collaborateurs. Basée à Lorgues, dans l'arrière-pays varois, l'éditeur a su grossir et acquérir d'autres expertises à travers différentes acquisitions. Frédéric Sastrel en est persuadé, « *les clients préfèrent travailler avec un partenaire capable de lui proposer plusieurs services dans la démat* ». Ainsi, l'audit, l'offre de solutions logicielles, la formation, la numérisation et la récupération de fonds d'archives sont quatre expertises dont se prévaut Eukles. « *Avec la logistique des archives et l'archivage physique, nous couvririons toute la chaîne* », avoue-t-il. Qu'il s'agisse de gestion des workflows documentaires, d'e-billing, de collaboratif, de signature et bannette électroniques, Eukles héberge son offre dans une infrastructure éloquente : trois data centers en France, deux à Monaco et au Maroc, et deux autres au Luxembourg. Le Français peut s'enorgueillir de travailler avec 30 % des entreprises du CAC 40 mais s'adresse aussi aux TPE. Parmi ses réalisations, la borne

## EUKLES EN QUATRE DATES

- 2012** Lancement de la version premium de la GED E-DocPro
- 2013** Création de Numexo suite au rachat de Digitalis et Netboy
- 2014** Lancement du logiciel de backup E-KUP Cloud
- 2015** Lancement de l'appliance GED Titan

e-DocuBank, fabriquée et vendue par Toshiba, et plus récemment Titan, une appliance à mi-chemin entre le coffre-fort électronique et le disque dur qui trace les documents à l'aide d'un horodatage nucléaire extérieur. Objectif de l'éditeur, qui ne travaille qu'en indirect : devenir incontournable en France. Il envisage d'embaucher une quinzaine de personnes en 2016 et estime que l'avenir de la dématérialisation passe par l'exploitation de moteurs sémantiques permettant aux documents d'aller se classer dans une GED en fonction de leur contenu, sans intervention humaine. En attendant les évolutions qui faciliteront cette approche, Eukles finalise secrètement une offre, dévoilée au cours du prochain IT Partners, et dont son développeur dit qu'elle sera « *remarquable* ». ■